

OPORTUNIDADE DE EMPREGO!!!

VAGA DE CONSULTOR COMERCIAL EXTERNO

Oportunidade para atuação como **Consultor Comercial Externo** atuar em todo o nordeste, empresa localizada na cidade de Bezerros/PE.

Necessário: CNH AB; Superior em andamento ou concluído; Disponibilidade de mudança de estado/domicílio.

Será considerado um diferencial: Experiência de 01 ano na área; Conhecimento em Software de Gestão SAP; Excel Intermediário; Cursos específicos na área.

*Esta vaga é para você? Então realize o seu cadastro **através do link** https://grupoherval.gupy.io/jobs/6222789?jobBoardSource=gupy_public_page ou do **QR Code** na parte inferior do cartaz.

CONSULTOR COMERCIAL EXTERNO

RESPONSABILIDADES

- Realizar a supervisão de vendas dos produtos do grupo e de clientes externos;
- Atuar como executivo de vendas e gestor de negócios na área definida, atendendo clientes de pequeno, médio e grande porte, de uma base de clientes já existente e com foco em abertura de novos clientes;
- Realizar o serviço de análise e resolução dos problemas com produtos, desenvolver todas as linhas de produtos no mercado, cuidando do posicionamento da marca, exposição, layout, precificação, bem como desenvolver o Sell in e Sell out nos clientes;
- Acompanhar e organizar visitas aos clientes pessoalmente com foco na venda, é responsável por cadastrar os pedidos em sistema, acompanhar lead time de produção, para faturamento dos pedidos, entrega e até exposição em lojas;
- Realizar pesquisas de mercado;
- Garantir a exposição adequada dos produtos do grupo nos pontos de venda.

HORÁRIO DE TRABALHO

- Segunda a Quinta-feira das 7:55 às 17:55 e sexta-feira até às 16:55.

Nossas oportunidades também estão abertas para pessoas com quaisquer deficiências, etnia, gênero, orientação sexual, geração e diferentes mindsets.

Em caso de dúvidas, nos contate pelo telefone:



81 97116-0218 (Segunda a sexta-feira)



Use o QR
CODE para
acessar



COMO ME CANDIDATO?

- Através do seguinte link: [Consultor Comercial Externo Hmc \(gupy.io\)](https://grupoherval.gupy.io/jobs/6222789?jobBoardSource=gupy_public_page)
Ou
- Pelo Whatsapp: (81) 9 7116-0218

REQUISITOS E QUALIFICAÇÕES

- Ter CNH AB;
- Curso superior completo ou em andamento em áreas afins;
- Disponibilidade de viagens e pernoite fora de sua residência;

SERÁ CONSIDERADO UM DIFERENCIAL:

- 01 ano de experiência na área;
- Conhecimento em Software de Gestão SAP;
- Domínio das ferramentas do Office (Excel Intermediário/ Avançado);
- Cursos específicos na área.

AQUI VAI UMA DICA:

- Estamos buscando por alguém que tenha o protagonismo na veia, que seja um profissional de atitude, proativo e dinâmico, que adore debater e buscar maneiras de ajudar a empresa e colaboradores a evoluir sempre. Que seja capaz de tomar decisões baseadas em análises e discussões, que esteja sempre de braços abertos a compartilhar o que sabe e a aprender com todo mundo, criatividade é fundamental para essa oportunidade. Será diferencial competitivo, experiência no segmento, técnicas de negociação, conhecimento de mercado e desenvoltura comercial no atendimento, comunicação e oratória, além de boa postura profissional. Profissional com metas de crescimento e desenvolvimento será muito bem vindo. Você se enxergou aqui? Então vem trabalhar com a gente :)

O QUE OFERECEMOS:

- Descontos por meio da Associação de Funcionários (com parceiras na área comercial, saúde, bem-estar e educacional);
- Gympass;
- Plataforma de atendimento psicológico;
- Refeição no local;
- Vale Transporte/fretado;
- Estacionamento no local;
- Plataforma de Educação Corporativa;
- Valorização do crescimento profissional com plataforma de Oportunidades Internas;
- Ambiente Colaborativo;
- Canal de atendimento especializado para colaboradores com descontos exclusivos nas empresas do Grupo Herval.

INFORMAÇÕES ADICIONAIS:

- Local de Trabalho: Todo o Nordeste;
- Modalidade: Presencial;
- Horário da Jornada: Horário comercial

